

Co trzeba wiedzieć na temat bycia Dystrybutorem Herbalife Nutrition?

W jaki sposób mogę korzystać z możliwości oferowanych przez Herbalife Nutrition?

Jako Dystrybutor Herbalife Nutrition możesz:

- kupować produkty Herbalife Nutrition z rabatem dla siebie lub rodziny,
- korzystać z możliwości biznesowej, sprzedając produkty Herbalife Nutrition w celu osiągnięcia zysku detalicznego,
- korzystać z możliwości biznesowej, rekrutując kolejne osoby, które chcą stosować lub sprzedawać produkty Herbalife Nutrition.

Jeśli Twoim głównym celem przystąpienia do Herbalife Nutrition jest otrzymanie rabatu na produkty, powinieneś porozmawiać ze swoim sponsorem, czy Program Klientów Premium nie byłby dla Ciebie odpowiedniejszy. Klient Premium nie może sprzedawać produktów, rekrutować innych ani uzyskiwać wielopoziomowego wynagrodzenia, ale otrzymuje rabat na produkty. Klient Premium, postępując zgodnie z procesem konwersji i kupując Pakiet Konwersji może w dowolnym momencie zostać Dystrybutorem i rozpocząć budowę swojego biznesu.

Co trzeba wiedzieć o możliwości biznesowej?

- Nie ma wymogu obowiązkowych zakupów poza zestawem początkowym, zwanym Pakietem Dystrybutora Herbalife Nutrition (o wartości 195.60 zł netto).
- Dystrybutorzy Herbalife Nutrition samodzielnie decydują, jak i kiedy chcą pracować.
- Większość osób rozpoczyna swój biznes Herbalife Nutrition, traktując go, jako źródło dodatkowego dochodu i sprzedając produkty osobom, które znają lub spotykają.
- Nie ma gwarancji, że zarobisz pieniądze. Jak w każdym biznesie, sukces odnosi część osób, nie wszyscy.
- Budowanie biznesu Herbalife Nutrition przynoszącego sukcesy wymaga umiejętności, wytrwałej pracy i czasu.

Jak mogę zarabiać pieniądze?

Możesz zarabiać na sprzedaży produktów Herbalife Nutrition, które kupujesz taniej jako Dystrybutor. Twój początkowy rabat wynosi 25% ceny wyjściowej*. Im więcej sprzedasz, tym wyższy rabat uzyskujesz, maksymalnie do 50% ceny wyjściowej*. Zobacz w ramce obok, ile wynosi początkowy rabat na Formułę 1, najlepiej sprzedający się produkt Herbalife Nutrition:



Sugerowana cena detaliczna	245.12 zł.
Cena dla Dystrybutora (ze zniżką 25%, bez kosztów wysyłki)	189.07 zł.
Potencjalny zysk	56.05 zł.

- Jeśli kupisz z rabatem 25% i sprzedasz 10 opakowań Koktajlu Formuła 1 po sugerowanej cenie detalicznej, zarobisz 560.50 zł (pomijając koszty wysyłki i podatki).
- Możesz także zarabiać określoną prowizję od obrotów osób, które sponsorujesz.
- **Nie możesz** zarabiać pieniędzy, ograniczając się do rekrutacji i sponsorowania.

Ile mogę zarobić od obrotów Dystrybutorów Herbalife Nutrition, których sponsoruję?

W 2021 roku 9,644 osób było Dystrybutorami Herbalife Nutrition przez co najmniej 1 (jeden) cały rok. 19% z nich, czyli 1,851 osób, otrzymało - oprócz zysku detalicznego - prowizję lub premie od sprzedaży sponsorowanych przez siebie Dystrybutorów Herbalife Nutrition. Oto ich przychody:

Dystrybutorzy Herbalife Nutrition od roku wzwyż (1,851)
50% (926) zarobiło ponad 1,677zł.
10% najlepszych (186) zarobiło ponad 31,337zł.
1% najlepszych (19) zarobiło ponad 372,583zł.

W 2021 r. wśród 1% Dystrybutorów o najwyższych dochodach czas współpracy z Herbalife Nutrition wyniósł od 12 do 30 lat.

A co, jeśli ten biznes okaże się nie dla mnie?

- Możesz zrezygnować z Umowy Dystrybutora w dowolnym momencie. Jeśli podejmiesz taką decyzję w ciągu pierwszych 90 dni, możesz otrzymać zwrot kosztów zakupu Pakietu Dystrybutora Herbalife Nutrition.
- Jeśli anulujesz Umowę Dystrybutora, możesz zwrócić nieotwarte i zakupione w ciągu ostatniego roku produkty, by otrzymać pełen zwrot kosztów. Ponosimy nawet koszty ich wysyłki.

Skontaktuj się z Działem Obsługi Herbalife Nutrition, by uzyskać więcej informacji.

OŚWIADCZENIE O ŚREDNICH PRZYCHODACH WYPŁACONYCH W 2021 ROKU DYSTRYBUTOROM HERBALIFE NUTRITION W POLSCE

*Cena wyjściowa: Jest to wartość pieniężna przypisana do każdego produktu, na podstawie której opierają się wszystkie obliczenia wartości rabatów i zarobków.